

# 行田ロータリークラブ

「ロータリーの未来は  
あなたの手に」

RI会長: ジョン・ケニー / ガバナー: 加藤玄静

会長: 富田 久雄 / 幹事: 持田 朋春

例会日: 木曜日

クラブ会報委員会

午後 12:30開会

委員長: 小椋 剛 / 副委員長: 境野 登章

委員: 廣世 雅昭・武笠 邦之介

会 場: ベルヴィアイトピア



第2145回 例会 (2010年1月21日)

## 第二十七回 例会 会員卓話例会



- ★ 点鐘
- ★ ロータリーソング斉唱 第3週 それでこそロータリー
- ★ 四つのテスト唱和
- ★ 来訪者紹介
- ★ 会長報告 富田 久雄会長
- ★ 幹事報告 持田 朋春幹事
- ★ 委員会報告
- ★ 会員卓話
- ★ 謝辞 富田 久雄会長
- ★ 出席・スマイル報告
- ★ 点鐘

### ★ 来訪者紹介

9年前の地区大会でご尽力を頂いた、柳田かおるさんです。

### ★ 会長報告

皆様こんにちは。会長報告を申し上げます。私の会社では、毎日「職場の教養」を輪読していますが、今日のメモに「今日は何の日」というのがありました。今日1月21日は「ライバルが手を結ぶ日」ということとして、1866年(慶応2年)、今から144年前の今日、坂本龍馬の仲介により、薩摩藩の西郷隆盛と長州藩の木戸孝允が京都で会見をして、倒幕のために敵対していたライバル藩が手を結んで薩長同盟を図った日だそうとして、身近なライバルを見直す日だそうです。みんな仲良くやっていきましょう。

さて、今週の19日(火曜日)には交換卓話ということで白河ロータリークラブにいつて参りました。

今期と次期の会長幹事、そして姉妹クラブの井戸をほった渡辺パスト会長にも駆けつけて頂き、以上の5名で行って参りました。蔭山会長エレクトには、卓話者と言う事で大変ご苦労さまでした。素晴らしいお話を聞くことができました。そして次に、会社訪問ということで、会員の会社、有限会社リオ・ピアノ(斎藤武夫社長)さんへご案内して頂きました。働いている社員さんは70名もいらっしゃるの事。きちんとされている会社で、社員さんも明るく素晴らしく感じさせて頂きました。そして私たち5名に、オーダーのワイシャツをプレゼントして頂きました。完成か楽しみです。

そして次に甲子温泉の大黒屋(草野好夫社長)さんに案内して頂き、今回もまた盛大に歓迎をして頂きました。毎回心温まるおもてなしに、感激致しました。お互いのロータリークラブの交流が益々深まって、大変有意義な交換卓話の一日でありました。白河ロータリークラブの皆様、心から感謝申し上げる次第であります。

本日は、2001年当クラブが地区大会を開催致しました際、事務局として大変お世話になりました「柳田 薫」様がお客様としてご来訪頂いております。今日はNPO特定非営利活動法人キャンペー、埼玉県地域防災力向上事業推進員の事務局長として、地域防災サポート企業・事業所登録のお願いと言う事でおいで頂きまして、丁寧なご説明をありがとうございました。会員の皆様には内容をご理解の上、ご協力をお願い申し上げます。

以上を持ちまして本日の会長報告とさせていただきます。

### ★ 富田 久雄会長

### ★ 富田 久雄会長

## ★ 幹事報告



皆様こんにちは。本日の例会は、先週に引続き第2回行田ロータリークラブ  
会員卓話になります。清水治雄会員・古沢勇治会員・長谷川和男会員・  
武田和則会員・渡辺栄一会員よろしくお願ひします。

- 1) クラブ会費納入の口座振替が15日になっておりましたが、何名かの入金が  
確認できておりません。宜しくお願ひします。
- 2) 1月19日姉妹クラブ白河RC交換卓話に会長・会長エレクト・幹事・副幹事で  
訪問して参りました。新しくなった大黒屋さんにて盛大な歓迎を受け、  
もちろん、子宝温泉に40分も入ってしまい懇親も深めて参りました。  
楽しかったです。

3) 第26回行田市鉄剣マラソン大会の協賛広告依頼がございました。4月4日行田市古代蓮の里公園を会場に、  
さきたま古墳群を走り抜けます。

4) 次回の例会は、ものづくり大学より講師を招いての卓話になります。お楽しみにしてください。

また、例会出席の返信をお願いします。

最後になりますが、2月11日(木)富田年度最大行事であります『文化講演会』の会員家族の参加申込の締め切りが  
1月28日です。よろしくお願ひをして幹事報告とします。有難うございました。

## ★ 持田 朋春幹事

## ★ 委員会報告

### ※ 特別委員会 山本憲作委員長

2月11日の件ですが、先週1会員あたり5名の出席者の  
名前を記入しお持ちして頂けるようお願ひしました。  
来週に回収致しますので、宜しくお願ひします。

### ※ 小山博会員

新聞折込で見たと思いますが、「武蔵水路を考える会」が  
出来ました。  
市民でもあります皆様、応援のほど宜しく  
お願ひ致します。



### ※ 飯田会員

NPOキャンパーに関して、柳田さんより紹介して頂きます。



### 柳田様

橋田年度に、中越地震がありました。  
その年にNPOキャンパーが発足しました。災害時に  
暖かいラーメンを振舞ったところから、始ったものです。  
皆様方の企業に倉庫や駐車場がありましたら、災害時に  
利用させて頂けたらと言うものです。トイレなどを使わせて  
頂けると言う事も、立派な奉仕となります。皆様のご協力を、  
宜しくお願ひ致します。





※清水治雄会員  
(プラスチック製品製造)



※古沢勇治会員  
(建築清掃・産業廃棄物収集)



※長谷川和男会員  
(白衣製造)



※武田和則会員  
(建築設計)



※渡辺栄一会員  
(糸商)

## 会員卓話

### ★古沢勇治会員★(建築清掃・産業廃棄物収集)

皆様、今日は！古沢でございます。「私の生業」ということで、改めて私の職業のご紹介をさせていただきます。『有限会社クリーンライフ』と申します。平成元年に法人になりました。現在スタッフは、営業、現場を合わせ、ちょうど30名で、新築建物、中古建物の引渡しクリーニングを主力にやっております。

得意先は工務店様、ハウスメーカー様、不動産会社様で、全体売上の90%を占め、残り10%が一般ご家庭のハウスクリーニングということになります。地域的には埼玉県内が中心ですが、群馬、栃木、茨城、千葉、東京と広範囲の仕事に対応できるようスタッフを配置しております。社訓は「信頼」ということで、得意先との、そして従業員との相互信頼を大事にしています。特に目標は「会社を通じて一人ひとりが幸せになろう」を合言葉に頑張っております。

また技術力は当たり前の話ですが、非常に大事だと思っております。同業他社にたえず差をつけておくことが大切なことと考えております。たかが清掃、されど清掃ですが、掃除ほどその人の性格、気持が素直に出るものはないと思っております。心のこもった清掃を心がけてやっているつもりですが、まだまだ道半ばだと思います。

ただ私の小さな、小さな自慢は、大した営業活動もしていないのに、紹介が多いということです。

お得意先の現場監督さんが会社を替わって、新しい職場に移りますと、新しい会社の担当として、また仕事がいただける、そして、今まで他業者を使っていた、まわりの同僚監督までも紹介して下さる、本当に有難いことで、こんな図式で得意先を増やしてまいりました。たぶん同業他社に、技術で紙一重だと思いますが、我が社が少しだけ優れている所為ではないかと思っております。逆に言えば、少し油断をすればその立場が逆転して、仕事は他社に移っていくはずですが、皆様の職業もみんなそうだと思いますが、この厳しさに打ち勝ってこそ、会社の継続・繁栄があると思っております。

次に「ロータリーと私」ということで少し述べさせていただきます。月日のたつのは早いもので入会させていただいて早くも9年目を迎えております。その間ロータリーでいろいろ学ばせていただきました。クラブを通して奉仕の心も学びました。ユネスコ協会もそのひとつ、皆様ご存知の、ネパールで学校へ行けない子供たちを支援する「世界寺子屋運動」、100円玉募金や書き損じハガキを集めました。またネパール非就学児童を対象に個人的に里親になるという「ネパール里親制度」にも参加いたしました。そしてその縁で現在、「ユニセフ・マンスリーサポート・プログラム」というユニセフ募金や、国連UNHCR協会による国連難民募金のことも知り、個人でというか、会社で、始めさせていただきました。本当にわずかな金額ですが、毎月引き落とされております。無理のない金額で少しでも永く続けたいと思っております。日本も戦後の大変なとき、ユニセフからの多大なる援助が、復興の原動力のひとつになったという記事を読みました。人の心の素晴らしさ、お互いさまの心を改めて思わずにはいられませんでした。これから更に、ロータリーでいろいろ学ばせていただき、社会に貢献できたらいいなと思っております。そして最後になりますが、生業の、ハウスクリーニングのご用命を切にお願い申し上げ、結びとさせていただきます。ありがとうございました。

## ★長谷川和男会員★(白衣製造)

私の生業は自営業、そして繊維関連です。その中で、ユニホーム。またその中で、白衣の製造販売です。

私のところでは、食品用白衣に特化しております。

またこの白衣ですが、これを着用する人は昔の話ですが人口の約7%の人たちであると言われていました。

1億人の7%・・・約700万人の人たちが対象であると言う事で、非常に小さな市場であり、いわゆるニッチ産業に当たるのではないと言われております。。そう言った事で暫く前までは比較的恵まれた業種だったのですが、ここに来てやはり不況・人口の減少などの影響で、現在青色吐息と言うところです。昭和36年創業、昭和44年に株式会社に組織変更しました。創業当時は右肩上がりの時代で、作れば売れた時代でした。当時は作る事に苦勞しました。

最初は自工場と外注さんで作っておりましたが、その後東北地方に工場進出、宮城県の築館町に工場を作りました。

最初6名の縫製員でスタートし、その後拡張に次ぐ拡張で、最盛期には宮城3工場で180名の人員まで膨らんで参りました。その後海外、特に中国で生産するようになりました。中国は何と言ってもコストが安い事がメリットです。

最初の頃は品質や納期に問題があった事もありましたが、段々とその問題もなくなり一気に生産が海外に移転されました。

その代わり国内生産は、逆に一気に縮小の方向に向かいました。今までは宮城1工場、10名で細々と操業しております。

始めに戻ったと言う事です。時代の変化は、本当に激しいと思います。また販売ですが、需要も一般衣料に比べて少なく、ロットも小さくなりがちですので、全国に販売しております北は北海道から南は九州・沖縄まで販売しております。

現在は熊谷市間屋町本社、東京営業所を中心としてやっております。従業員は50名強と言うところです。

現在は弟が社長として主力でやっており、私は会長職で第一線から離れておりますが、考えてみますと私が主力でやっていた時代は右肩上がりです。道楽をしないでまじめにやっていたら何とかなった時代でした。現在は本当に大変な時代で、これからの商売は大変だと思っております。また逆にやりがいもあるのではないのでしょうか。

ロータリーの若い皆様方には今後頑張ってくださいと思います。

## ★武田和則会員★(建築設計)

当社は建築設計事務所を経営致しております。最近の主な作品としては湯本ホテルの後ろの方に造った緑風苑ディサービスセンターがございます。温泉を引き込む関係もありまして、湯本パスト会長に紹介して頂き受注する事が出来ました。建築事務所は仕事を待っている事が多く、設計をさせて下さいと言ってもなかなか簡単にさせてはくれません。それと最近設計の仕事も少なくなってきたりしまして、なんかあまり資金をかけずに出来る事はないかなと思っておりました。建築設計をやっている、土地をも探してほしいと言う事も多々ありましたので、そうだと不動産もやろうと思ひまして勉強をして宅地建物取引主任者の資格を取りました。現在は建築設計事務所と不動産を営んでおります。不動産の仕事はやった事がなかったので少し不安ではありましたが、案ずるよりうむは安しで売れる土地があれば結構売れるもんなんですね。物を売る商売はした事がなかったのですが、売れてみるとまた違った面白さを感じているところです。ただ売れる土地を探すのが、結構大変です。人の財産なので、まず信頼関係がなくてはなりません。

そう言う事で、土地から建物完成までを目指していきたいと思っております。当社の企業モットーは「あなたの夢のお手伝い」でございます。ご依頼して頂ければ、夢を叶えるものは持っていると思っておりますので、一度使ってみて頂きたいと思ひます。きっと病みつきになると思ひますので、宜しくお願ひ申し上げます。ご清聴ありがとうございました。

## ★渡辺栄一会員★(糸商)

昭和20年には行田を中心としたこの地域には300軒ほどの足袋屋さんがあり、全国一の足袋の産地でありました。

私どもではその足袋屋さんが使用するミシン糸を始めとする各種縫い糸を商う渡辺糸店を昭和23年に撚り糸業から転業して開業しました。当時は足袋産業のほか学生服や作業衣などを生産する被服産業もかなりありまして、行田・羽生・

加須を中心とするこの地域は日本有数の繊維製品の産地として潤っていました。その後足袋の生産は服装の変化とともに

減り続ける事になりましたが、業者の転業により地下足袋、靴下、ハップサンダル、スリッパ等の生産が盛んになり、私どもの売上高も横ばい乃至右肩上がり続けておりました。その頃から自動車の国内生産が勃興して多くの自動車メーカー

が、車の座席や床張りなどの室内装飾品の縫製工場を求めてこの町にやって来ました。足袋製造工場のインフラが、

そのまま活用出来るからでありました。しかしその後生産設備の近代化や大型化、生産数量の増加、納期の短縮要求等

によって地域内での対応が難しくなり下請け工場は徐々に市外や他県に進出していきました。お蔭様で当社はそこで

使用する縫製糸や工業用ファスナー、エアバック用品、接着剤等部品の売り上げが増大するようになりました。しかし

その後突然のリーマンショックに始まる世界的構造不況の影響を受け売り上げはダウン、目下その回復は遅々とした

状態が続いていますが漸く光明が見えてきた状態かと思ひます。他社にないものやあてにされているものから回復初めて

いる状態です。今後とも顧客や市場のニーズを満たし、経営倫理を踏まえて信頼にこたえる企業経営を続けて参りたいと

思ひます。

★ 謝辞 富田 久雄会長

先週からの私の生業ですが、全員が良く聞き入っております。皆さん、これから順番に回りますので、宜しくお願い致します。



★ 出席・スマイル報告

★ 出席状況報告

武井茂委員長

|                |        |
|----------------|--------|
| T ・正会員数        | 54名    |
| A ・85年規定承認者    | 14名    |
| A ・理事会欠席承認者    | 1名     |
| P ・本日の出席者      | 33名    |
| B ・各承認者の例会出席者  | 11名    |
| MU ・本日のメーキャップ者 | 2名     |
| 本日の出席率         | 68.63% |



★ にこにこ報告

武井茂委員長

|           |  |
|-----------|--|
| ● 富田会長    | 本日の会員卓話担当の皆様、ありがとうございました。  |
| ● 富田会長    | 蔭山会長エレクト19日は交換卓話、ごくろう様でした。   |
| ● 持田幹事    | 行田RC会員卓話よろしくお願いします。  |
| ● 柳田薫様    | 行田RCの皆様お久しぶりでございます。今日はよろしくお願ひ致します。   |
| ● 内山会員    | 明日は長男の高校入試です、合格を祈願してニコニコします。   |
| ● 永島会員    | 「武蔵水路を考える会」1月20日に新聞折り込みをいたしました、皆様のご協力をよろしくお願いします。出来るものでしたら資金「カンパも」よろしくたのみます。         |
| ● 蔭山会員    | 白河RCに交換卓話で行ってまいりました。大里屋での歓迎会、盛大で感激いたしました。同行してくれた富田会長、持田幹事、渡辺パスト会長、稲垣副幹事ありがとうございました。  |
| ● 小池(英)会員 | 卓話担当講師の皆様ご苦労様です。   |
| ● 小林会員    | 会員卓話有りがとうございます。皆様の事がよくわかります。どんどんアピールして下さい。   |
| ● 小菅会員    | 私の不徳の致すところで、小沢一郎がご心配をおかけいたします。長谷川さん、清水治雄さん、古沢さん、武田さん、渡辺さん本日は卓話有難うございます。              |
| ● 小山会員    | 柳田君ようこそ。行田地区大会では大変お骨折をかけました。感謝しております。  |
| ● 清水(義)会員 | 9月8日誕生祝を遅ればせながら頂戴致しました。ありがとうございました。あと何回もらえるか？  |
| ● 武田会員    | 卓話をさせていただきました。   |
| ● 古沢会員    | 「私のなりわい」5分間スピーチよろしくお願いします。   |
| ● 武笠会員    | 卓話御苦労様です   |
| ● 諸貫会員    | 本日会員卓話の皆様、5分間の持ち時間で御苦労様です。   |
| ● 山本会員    | 2月11日は祝杯をあげたいです。   |
| ● 湯本会員    | 本日は、長谷川会員、清水治雄会員、古沢会員、武田会員、渡辺栄一会員様卓話ありがとうございます。                                      |
| ● 渡辺会員    | 1/19～20白河クラブで大歓迎をうけてきました。、皆様によろしくお伝え下さいとのことでした。                                      |
| ● 渡辺会員    | 誕生日祝いありがとうございます。   |
| ● 宮内会員    | 本日卓話の皆様方のお話楽しみにしております。   |
| ● 以下同文    | 坂本会員・齋藤会員・大野会員・福島会員・橋本会員・山田会員・境野会員・小池(利)会員<br>飯田会員・清水(治)会員・碓井会員・長谷川会員・小島会員・稲垣会員・武井会員 |
| ● 本日のニコニコ | 44,000円 頂きました。ありがとうございました。(順不同にて報告しました。)   |

★ 点鐘